

## Generationswechsel in der Anwaltskanzlei

Wie Sie Ihre Nachfolgeplanung erfolgreich vorbereiten und umsetzen



Dr.-Ing. Ralph Schippan  
langjähriger Patentanwalt,  
Systemischer Business Coach  
mit Schwerpunkt Entwicklung von  
Karriere- und Führungskompetenz

### ■ Wie kommt der jüngere Anwalt auf seine eigene berufliche Spur?

- Was brauchen die jungen Menschen?
- Welche Bedeutung hat „Führung“ in der jungen Generation?
- Welche „Soft Skills“ stehen im Vordergrund?

### ■ Wie finden etablierte Anwälte ihr Auskommen mit den „Jungen Wilden“?

- Wie erfolgt die Identifikation geeigneter Persönlichkeiten?
- Es muss nicht immer Equity-Partner sein!
- Welche alternativen Vergütungsmodelle sind denkbar?
- Welche kanzleiinternen Entwicklungsmaßnahmen bieten sich an?
- Kommunikation und Transparenz

### ■ Wie gelingt ein ausgewogener Ausstieg?

- Mittel- und langfristige Planungsziele
- Geregelt Mandatsübergabe
- Ausgleich zwischen individuellen und kollektiven Interessen
- Persönliche Gestaltung der nachberuflichen Phase

Aufgrund der unterschiedlichen Strategien / Visionen jeder einzelnen Kanzlei (Unternehmung) bieten wir dieses Thema nur exklusiv als firmeninterne Schulung/Beratung an.

Interessiert?  
Vereinbaren Sie noch heute einen Termin mit uns.

#### Über die Veranstaltung

In diesem Seminar geht es darum, wie Sie sich in Ihrer Sozietät auf die Herausforderungen der Nachfolgeplanung vorbereiten können. Von unten wächst die Generation Y heran mit ihren ambitionierten Vorstellungen von einer Work-Life-Balance und von Seiten der älteren Partner dominieren noch die klassischen Rollenerwartungen. Wie gelingt ein ausgewogener Übergang?

#### Teilnehmerkreis

Patentanwälte, Rechtsanwälte, Patentanwaltskandidaten.

In Ihrer Investition sind die Tagungsunterlagen, die Mittagessen sowie die Pausensnacks enthalten. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und den genauen Veranstaltungsort. **Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.**

#### Innovation im Fluss

27.09.2019 in Düsseldorf € 890,- zzgl. MwSt.

#### Zeit- und Selbstmanagement

10.10. 2019 in Düsseldorf € 790,- zzgl. MwSt.

#### Strategisches Kanzleimanagement

28.10.2019 in Düsseldorf € 790,- zzgl. MwSt.

#### Generationswechsel in der Anwaltskanzlei

Termin und Preis auf Anfrage

Bei Buchung von mehreren Tagen Sonderpreis auf Anfrage.

Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10%.

Die AGB's finden Sie unter [www.ipforip.de](http://www.ipforip.de).

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen per E-Mail unter [info@ipforip.de](mailto:info@ipforip.de) und auch telefonisch unter der Rufnummer **+49 (0) 6201 / 8 44 37 30** zur Verfügung.

### Anmeldung per Fax an +49 (0) 6201 / 98 62 10

Titel/Name/Vorname

Abt./Funktion

Firma

Straße

PLZ/Ort

Telefon/Telefax

E-Mail



## Management & Führung

Alle Veranstaltungen auch firmenintern buchbar!

### ■ Innovation im Fluss

Steigern Sie die Marktposition Ihres Unternehmens

27. September 2019 in Düsseldorf

### ■ Zeit- und Selbstmanagement für Patent- und Rechtsanwälte

Höhere Arbeitszufriedenheit und weniger Stress durch gutes Zeitmanagement

10. Oktober 2019 in Düsseldorf

### ■ Strategisches Kanzleimanagement

Impulse für die Weiterentwicklung der Partnerschaftsgesellschaft

28. Oktober 2019 in Düsseldorf

### ■ Generationswechsel in der Anwaltskanzlei

Wie Sie Ihre Nachfolgeplanung erfolgreich vorbereiten und umsetzen

Firmeninterne Schulung – direkt bei Ihnen vor Ort

2019\_18



## Innovation im Fluss

### Die Rolle des „Faktors Mensch“ im Innovationsprozess



Anja Wegert  
(M.A. Change Management)  
Diplom-Kauffrau  
und Business Coach



Dr.-Ing.  
Ralph Schippan  
Langjähriger  
Patentanwalt  
Systemischer  
Business Coach

#### ■ Innovationsprozess

- Technischer Fortschritt
- Inkrementelle und disruptive Innovationen
- Kreative Phase
- Implementierungsphase

#### ■ Innovationsmanagement

- Klassische Methoden
- Divergentes und konvergentes Denken
- Innovationsförderliche Kultur
- Hemmnisse

#### ■ Der „Faktor Mensch“ im Innovationsprozess

- Agile Methoden und Prozesse
- Dokumentiertes und latentes Wissen
- Analytisches Denken und Intuition
- Praktische Arbeit mit der Fluss-Metapher

#### Über die Veranstaltung

Innovationen entstehen in den Köpfen. Will man technische Innovationsprozesse effizient gestalten, ist nicht nur Fachlichkeit gefragt. Wichtig ist auch ein Blick auf die häufig verborgenen menschlichen Ressourcen. Das Konzept „Innovation im Fluss“ verhilft kleinen und mittleren Unternehmen genau dazu. So werden neben den rationalen auch die emotionalen Potenziale der Mitarbeitenden gemeinsam nutzbar gemacht. Dadurch wird eine neue Innovationskultur geschaffen. So können Unternehmen ihre Marktposition und Zukunftsfähigkeit nachhaltig steigern.

#### Teilnehmerkreis

Geschäftsführer, Innovationsmanager, Technische Entwickler, Personalentwickler, Projektmanager, Mitarbeiter aus F&E, (Vertriebs-)Ingenieure, inhabergeführte Unternehmen und Handwerksbetriebe.

## Zeit- und Selbstmanagement

### Höhere Arbeitszufriedenheit und weniger Stress durch gutes Zeitmanagement



Dr.-Ing. Ralph Schippan  
langjähriger Patentanwalt,  
Systemischer Business Coach  
mit Schwerpunkt Entwicklung von  
Karriere- und Führungskompetenz

#### ■ Standortbestimmung

- Was liegt in meiner Hand, wie stark werde ich verplant?

#### ■ Unterscheidung von Wichtigem und Dringlichem

- Wie erreiche ich eine bessere Priorisierung meiner Aufgaben?

#### ■ „Darf ich stören?“

- Wie lerne ich, mit Störungen und Zeitfressern umzugehen?
- Lernen, auch mal „nein“ zu sagen

#### ■ Innere Rhythmen

- Wie finde ich eine Anpassung an meine individuelle Leistungskurve?

#### ■ Kommunikationskompetenz gewinnen:

- Welche Mittel nutze ich für welchen Zweck?
- Wie bewältige ich die Flut meiner E-Mails?
- Wie wirke ich der „Aufschieberitis“ entgegen?

#### ■ Zeitkompetenz gewinnen

- Delegieren oder selbst erledigen?

#### ■ Dauerhaft umsetzen

- Wie schaffe ich es, aus meinen Vorsätzen konkrete Ziele werden zu lassen?

#### Über die Veranstaltung

Chronischer Zeitmangel und mangelnde Selbstbestimmtheit führen zur Unzufriedenheit mit der Arbeit, häufig zu den Vorboten eines Burnouts. Dieses Intensiv-Seminar verhilft Führungskräften zu einer verbesserten Arbeitseffizienz und zu einem leichteren Umgang mit dem täglichen Leistungsdruck. Die eigene Standortbestimmung hilft Ihnen Gründe für Engpässe aufzuspüren und Strategien zu entwickeln, sie besser zu bewältigen. Insbesondere geht es darum, die eigene Zeitwirtschaft und Balance zu verbessern, um durch ein gutes Zeitmanagement wieder eine höhere Arbeitszufriedenheit und weniger Stress zu erleben.

#### Teilnehmerkreis

Patentanwälte, Rechtsanwälte, Nachwuchs-Führungskräfte, Notare, Steuerberater/Wirtschaftsprüfer, Ingenieure.

## Strategisches Kanzleimanagement

### Wichtige Impulse für die Weiterentwicklung einer Partnerschaftsgesellschaft



Dr.-Ing. Ralph Schippan  
langjähriger Patentanwalt,  
Systemischer Business Coach  
mit Schwerpunkt Entwicklung von  
Karriere- und Führungskompetenz

#### ■ Die Anwaltskanzlei als Geschäftsmodell

- Wie lassen sich die besonderen Stärken Ihrer Kanzlei identifizieren?
- Wie lassen sich diese Stärken in Zukunft ausbauen?
- Was beinhaltet eine Kanzleivision und wie lässt sie sich umsetzen?
- Welches sind die wesentlichen Elemente Ihrer Unternehmenskultur?

#### ■ Die Anwaltskanzlei als Team von Persönlichkeiten

- Wie wirken sich unterschiedliche Arbeitsstile aus?
- Wie lassen sich individuelle Kompetenzen der Berufsträger zusammenbringen?
- Wie teilen Sie die Verantwortung im Team und in der Geschäftsführung auf?
- Wie finden diese Aspekte Niederschlag bei der Gestaltung von Sozietätsverträgen?

#### ■ Die Anwaltskanzlei als Unternehmen

- Was bedeutet „Führung“ in einer Personengesellschaft?
- Welcher Führungsstil ist in welcher Situation der geeignete?
- Wie setzen Sie klare und erreichbare Ziele für Sie und Ihre Mitarbeiter?
- Wie setzen Sie die Veränderungen um?

#### Über die Veranstaltung

Wie Sie Ihre Kanzlei zu einer zukunftsgerichteten Organisation weiterentwickeln, in der Sie nicht nur die fachkompetente Betreuung Ihrer Mandanten leisten, sondern die auch den unternehmerischen Herausforderungen gewachsen ist. Sie erhalten wichtige Impulse für die Weiterentwicklung einer Partnerschaftsgesellschaft.

#### Teilnehmerkreis

Patentanwälte, Rechtsanwälte, Patentanwaltskandidaten.